

12.02.2025 | Unternehmen

Infina: Deutliches Wachstum 2024 – Geschäftsmodell wird erweitert

Der Kreditvermittler Infina konnte im vergangenen Jahr mit über einer Milliarde Euro Neugeschäft sein Geschäftsvolumen im Vergleich zu 2023 um 13 Prozent steigern. Nun will das Unternehmen auch die Immobilienvermittlung anbieten.



Christoph Kirchmair, CEO von Infina

© Marlene Fröhlich / FONDS professionell

Trotz erheblicher Herausforderungen in der Immobilien- und Kreditvermittlungsbranche konnte der Kreditvermittler Infina im vergangenen Jahr seine Marktposition in Österreich weiter ausbauen und ein Wachstum von 13 Prozent erzielen. Mit einem vermittelten Finanzierungsvolumen von 1,16 Milliarden Euro festigt das Unternehmen seine Rolle als größter unabhängiger Kreditvermittler. Zudem haben die Kreditspezialisten nun ihr Dienstleistungsportfolio gezielt um die Immobilienvermittlung erweitert.

FONDS *professionell* **KONGRESS 2025**

Seien Sie live dabei, wenn **Christoph Kirchmair**, CEO und Gründer von Infina, auf dem kommenden **FONDS professionell KONGRESS** am 5. und 6. März 2025 in Wien über "Immobilienkredite zur Kapitalbeschaffung" spricht.

» Jetzt anmelden – die Teilnehmerzahl pro Tag ist begrenzt!

"Mit der vollständigen Integration der Immobilienvermittlung machen wir einen entscheidenden Schritt in unserer Expansionsstrategie. Unser Ziel ist es, Immobilientransaktionen für unsere Kunden möglichst effizient und barrierefrei zu gestalten. Die Kombination aus digitalen Services, fundierter Beratung und konsequenter Kundenorientierung ermöglicht es uns, heute wie in Zukunft substanzielles Wachstum zu generieren. In unserer Branche waren die Jahre 2023 und 2024 richtungsweisend, es hat sich die Spreu vom Weizen getrennt – und genau in dieser Phase konnten wir uns stärker als der Gesamtmarkt entwickeln", erläutert Christoph Kirchmair, CEO von Infina.

Begleitung entlang des gesamten Immobilienzyklus

Mit der erweiterten Dienstleistungspalette bietet Infina ab sofort eine lückenlose Begleitung entlang des gesamten Immobilienzyklus – von der Finanzierung über die Bewertung, den Kauf und Verkauf bis hin zur Vermietung. "Unser Anspruch ist es, den gesamten Prozess für Kunden so einfach wie möglich zu gestalten und ihnen in jeder Phase der Transaktion die bestmögliche Beratung zu bieten", betont Kirchmair. "Durch diese Integration positionieren wir uns nicht nur als zuverlässiger Partner für Banken und Immobilienkunden, sondern schaffen auch wertvolle Synergien in einem dynamischen Marktumfeld." (gp)